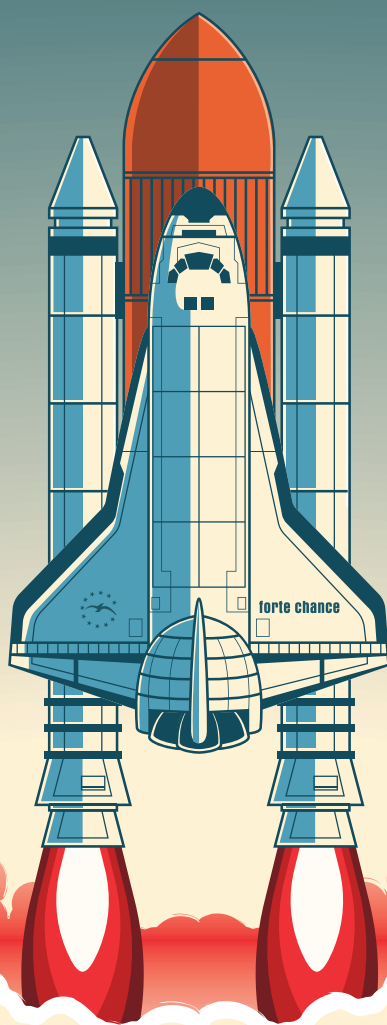


CATALOGO CORSI

AVVISO 3/2018



 Fondimpresa

COMPETITIVITÀ

Forte Chance Piemonte

Vivacità innovativa, rincorsa dinamica alla evoluzione delle tecnologie, prontezza a preparare a professioni attuali ed emergenti caratterizzano Forte Chance, ente di formazione torinese, accreditato presso la Regione Piemonte, dal 2003 ha formato oltre 30.000 giovani e adulti e professionisti sostenendoli nella sfida ad affrontare con efficacia il mutevole mondo del lavoro.

Per reagire alla crisi e alle oscillazioni dell'economia è indispensabile mettere in gioco abilità e competenze presentandosi pronti alle richieste del mercato.

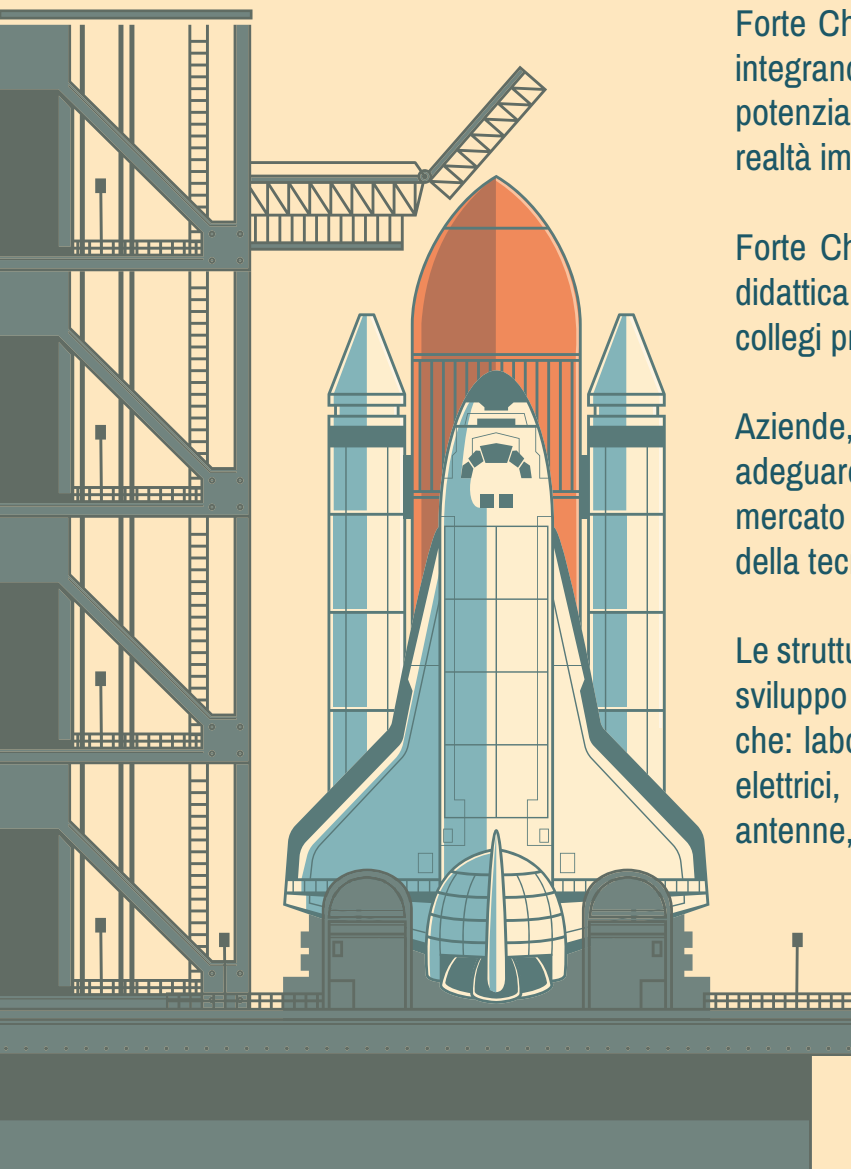
Forte Chance propone corsi di formazione innovativi, prevalentemente a contenuto pratico, tecnico, tecnologico, e connessi alla realtà produttiva, adatti per conquistare le competenze richieste per impiegarsi, consolidarsi o ricollocarsi in enti e organizzazioni operanti in settori economici di rilievo.

Forte Chance eroga servizi di formazione professionale integrando sinergicamente azioni di valorizzazione di potenzialità professionali dei singoli e di sviluppo delle realtà imprenditoriali.

Forte Chance collabora, per le attività di progettazione didattica e scientifica dei corsi, con istituzioni, università, collegi professionali, aziende.

Aziende, lavoratori e professionisti possono arricchire e adeguare la preparazione in funzione delle esigenze del mercato corrente e addirittura anticipare le tendenze della tecnica necessarie al mercato del futuro.

Le strutture di Forte Chance si basano su laboratori per lo sviluppo di percorsi che privilegiano le competenze pratiche: laboratori informatici, di impianti termici, di impianti elettrici, di energie rinnovabili, di telecomunicazioni e antenne, di domotica, di elettronica e di automazione.



AVVISO 3/2018 COMPETITIVITÀ

Oggetto e Tematiche dell'avviso

Con l'Avviso n. 3/2018 "Competitività" vengono stanziati per le imprese aderenti 72 milioni di euro per il finanziamento di piani formativi condivisi per la formazione dei lavoratori sui seguenti temi chiave per la competitività aziendale:

- Qualificazione dei processi produttivi e dei prodotti
- Innovazione dell'organizzazione
- Digitalizzazione dei processi aziendali
- Commercio elettronico
- Contratti di rete
- Internazionalizzazione

Destinatari della formazione

Tutti i lavoratori dipendenti a tempo determinato o indeterminato, compresi gli apprendisti di aziende aderenti a Fondimpresa.

Priorità e caratteristiche dell'avviso

L'avviso prevede una premialità per l'inserimento di lavoratori in formazione appartenenti alle seguenti categorie:

- lavoratori provenienti da PMI e/o neo aderenti
- donne lavoratrici
- lavoratori con età superiore a 50 anni
- lavoratori giovani con età compresa tra 18 e 29 anni
- lavoratori stranieri

Modalità formative

Le azioni formative devono avere una durata da un minimo di 8 ore a un massimo di 80 ore.

Per formare una classe sono sufficienti 5 lavoratori anche di più aziende aderenti a Fondimpresa.

Le aziende possono scegliere quando e dove svolgere la formazione, presso le loro sedi o presso Forte Chance.

Scadenze e termini per la presentazione

Le dichiarazioni aziendali di partecipazione al Piano dovranno essere compilate, sottoscritte ed inviate direttamente on line, tramite il sistema informatico di Fondimpresa, con le modalità specificate nell'Avviso.

Prima scadenza è fissata per il giorno **11 dicembre 2018**.

Seconda scadenza è fissata per il giorno **29 maggio 2019**.

I fabbisogni formativi aziendali dovranno pervenire entro i termini previsti per ogni scadenza.

Ogni azienda aderente può essere beneficiaria della formazione **in un SOLO PIANO FORMATIVO**.

Le domande verranno inserite in ordine di arrivo fino ad esaurimento delle ore disponibili sul piano.

Per maggiori informazioni e per prenotare un appuntamento per l'analisi di fabbisogno scrivere a:

F. Modica - email: federica.modica@fortechance.it (Responsabile Analisi dei fabbisogni aziendali / territoriali / settoriali)

O. Rexha - email: orjola.rexha@fortechance.it (Referente Promozione piani formativi aziendali / territoriali / settoriali)

MARKETING E VENDITE

Innovazione nel processo di marketing e relazione con il cliente Business Intelligence Social Marketing per uno stile di business innovativo
Web-marketing: la web-presence che funziona
Referral marketing: aumentare il business sviluppando le relazioni
Sviluppo della rete commerciale
Tecniche di customer care e fidelizzazione del cliente
CRM - Customer Relationship Management
La gestione dei reclami
Tecniche di vendita e gestione del cliente
Tecniche e strategie di web e social media marketing
Tecniche avanzate di social media marketing

STRATEGIA D'IMPRESA

Supply Chain Lean Manufacturing
Analisi dello stato di salute dell'impresa
Miglioramento della redditività di impresa con la contabilità e finanza
Strumenti per il miglioramento dei processi aziendali
La gestione del miglioramento continuo
Strategie e analisi dei processi aziendali - tempi e metodi
Metodologie per l'analisi dei cicli produttivi nel rispetto dell'ambiente
La gestione efficace della relazione nelle organizzazioni complesse
Leadership: l'intelligenza emotiva
Lean Management per la qualità aziendale

CERTIFICAZIONI AZIENDALI

Norma ISO 9001 Sistemi di gestione per la qualità
Norma ISO 14001 Sistemi di gestione ambientale
BS OHSAS 18001 Sistemi di gestione salute e sicurezza sul luogo di lavoro
Norma ISO 50001 Sistemi di gestione dell'energia
ISO TS 16949 Sistemi di gestione della qualità settore automotive
ISO 22000 Sistemi di gestione della sicurezza alimentare
Norma SA 8000 Sistemi di gestione per la responsabilità sociale
Sistema di Gestione Integrato: Ambiente, Energia e Sicurezza
Qualità in azienda: il controllo statistico dei processi (SPC)
Responsabilità amministrativa delle persone giuridiche (D.LGS 231/01)

STRATEGIE INFORMATICHE PER LA GESTIONE D'IMPRESA

L'informatica per la logistica
Informatizzazione dei processi aziendali
Dematerializzazione degli archivi
Computo metrico con strumenti sw
La gestione elettronica dei documenti
Excel avanzato per il controllo di gestione dei processi
Access un ottimo strumento di lavoro
Building Information Modelling (BIM)
Web marketing SEO
Tecniche avanzate di SEO e content marketing
Programmazione xamering
QlikView e QlikSense
Big data analytics
Tecnologie open source per big data

RETI INFORMATICHE

I sistemi informatici per la gestione operativa della rete
Reti LAN per i servizi multimediali Network Administrator
Progettazione e installazione di cablaggi di rete, fibra ottica, wireless
Procedure per la virtualizzazione del server
Windows Server
Tecniche di virtualizzazione
Tecniche di gestione reti informatiche
Tecniche sicurezza reti informatiche
Tecniche di gestione delle reti tramite i sistemi di virtualizzazione
Preparazione certificazione CISCO CCNA ROUTING & SWITCHING 200-120 Network Security
Preparazione Certificazione CISCO CCNA SECURITY 210-260

AREA RISORSE UMANE

Tecniche di motivazione del personale e gestione del clima aziendale
Tecniche di teamwork e gestione dei conflitti
Leadership e gestione dei gruppi
Tecniche di negoziazione
Project Management
Tecniche di PNL

CONTABILITÀ E PAGHE

Contabilità generale e bilancio
Adempimenti normativi e fiscali per l'impresa
Paghe e contributi
Le novità sulla gestione amministrativa dei permessi e dei congedi parentali
Gli aggiornamenti sugli ammortizzatori sociali
Le novità del Jobs Act sul contratto a tempo determinato
L'apprendistato dopo il Jobs Act
Gli obblighi del datore di lavoro in caso di infortunio sul lavoro

LINGUE

Inglese - livelli A1 > B2
Tedesco - livelli A1 > B2
Francese - livelli A1 > B2
Spagnolo - livelli A1 > B2

PROGRAMMAZIONE

Programmazione Java
Programmazione PHP
Programmazione e sviluppo di Mobile Apps
Programmazione AngularJS
Programmazione JavaScript con React
Programmazione Python
Programmazione Swift per iOS
Programmazione Mobile Cordova
Controllo di versione con Git
Linux base
Linux avanzato

OFFICE AUTOMATION

Preparazione alla certificazione ECDL/ICDL Base

Microsoft Office 365

Microsoft Excel base

Microsoft Excel avanzato

Microsoft Word - base

Microsoft Word - avanzato

Microsoft Access

Microsoft PowerPoint

GRAFICA E WEB DESIGN

Produzione pagine web: HTML5 e CSS3

Fogli di stile con il preprocessore SASS

Design della comunicazione: Adobe Photoshop e Illustrator

InDesign: l'impaginazione grafica per la stampa

Tecniche di montaggio video con Adobe Premiere

Fondamenti di interaction design e javascript applicato alle composizioni grafiche

CAD

Corso base di AutoCad 2D (architettonico)

Corso base di AutoCad 2D (planimetrie e componenti elettriche)

Gestire i progetti con AutoCad

Fondamenti di disegno tecnico con software CAD meccanico 3D

Lettura disegno meccanico

Tecniche di modellazione di superfici

Modellazione Virtuale 3D

Progettazione 2D e 3D con Catia

Pneumatica avanzata – robotica

BIOEDILIZIA: ASPETTI ARCHITETTONICI E COMFORT

Edilizia sostenibile ed efficienza energetica

Ponti termici: aspetti teorici, soluzioni tecnologiche

La sostenibilità nelle attività di costruzione: organizzazione e gestione di cantieri sostenibili

Certificare la sostenibilità: "Esperto Protocollo Itaca"

Certificazione energetica degli edifici

DIGITALIZZAZIONE E AUTOMAZIONE

Internet of Things

Tecniche di programmazione per acquisizione dati

Introduzione all'elaborazione dei segnali con Labview

Programmazione base di Labview National Instruments

Programmare i contatori digitali con Labview e Ni-Daqmx

Programmazione macchine a controllo numerico

Tecniche di programmazione ARDUINO

Tecniche di automazione industriale con PLC

Elementi di robotica

Domotica e building automation

Impianti TVCC Big Data Analytics

Tecnologie di connettività 5G Professione e responsabilità

Appalti verdi: nuovi criteri ambientali minimi obbligatori negli appalti pubblici

Sistemi elettroacustici di emergenza Impianti di rilevazione incendio: evoluzione e regole

Supervisor della Manutenzione

L'analisi dei sistemi di misurazione (MSA)

Impianti TV SAT e Digitale Terrestre

IMPIANTI TERMICI E INNOVAZIONE

Progettazione d'impianti integrati: solare termico con caldaia a condensazione combinata

Impianti solari termici e pompe di calore

Pompe di calore e trattamento gas fluorurati

Impiantistica termoidraulica e contabilizzazione per il risparmio energetico

La nuova procedura di contabilizzazione del calore

Caldaie a condensazione e conformità degli impianti a gas per il risparmio energetico

Progettazione dell'impiantistica termotecnica

Sistemi Radianti Impianti di alimentazione e distribuzione d'acqua fredda e calda

Progettazione, installazione e collaudo secondo la norma UNI 9182:2014

COMMERCIO ELETTRONICO

GRAFICA E WEB DESIGN

Gestione del negozio online
Realizzare un sito web con Wordpress
EPUB: prodotti editoriali digitali

CONTRATTI DI RETE

STRATEGIA D'IMPRESA

Contratti di rete: la normativa, la struttura e i vantaggi della rete
Modelli di business basati su reti di imprese
Crescita del business - Growth Hacking

INTERNAZIONALIZZAZIONE

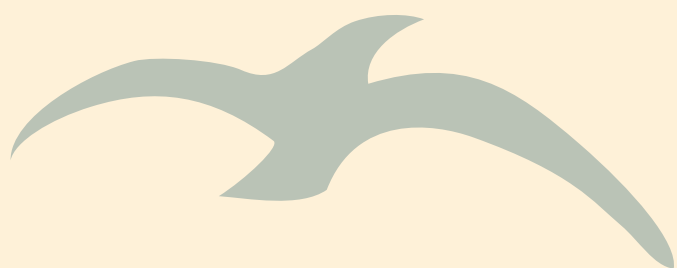
COMMERCIO ESTERO

La negoziazione nelle trattative internazionali
Contratti di import-export nelle operazioni con l'estero
Normativa e documenti doganali per il commercio internazionale
Elementi di lingua straniera per le trattative commerciali

Il catalogo dei corsi

Il presente catalogo vuole essere un elenco indicativo e non esaustivo delle tematiche svilup-pabili negli interventi formativi finanziabili attraverso la partecipazione all'avviso 3/2018 - Fondimpresa.

Le singole tematiche di questo catalogo possono essere spunto per interventi formativi a richiesta da parte delle aziende: le specifiche esigenze potranno essere analizzate e declinate in specifici percorsi personalizzati.



forte chance

Sede principale

Forte Chance Margherita
via Avellino, 6 - Torino
Telefono 011 4379979
Fax 011 4303205

e-mail info@fortechance.it
www.fortechance.it

Altre sedi

Forte Chance Erica
via Avellino, 4 - Torino
Telefono 011 0200659
e-mail info5@fortechance.it

Forte Chance Ortensia
via Ponchielli, 56 - Torino
Telefono 011 7651084
e-mail info3@fortechance.it

Forte Chance Angelica
via Conte Rossi di Montelera, 51 - Chieri
(presso il centro commerciale Il Gialdo)
Telefono 011 0240222
e-mail info6@fortechance.it